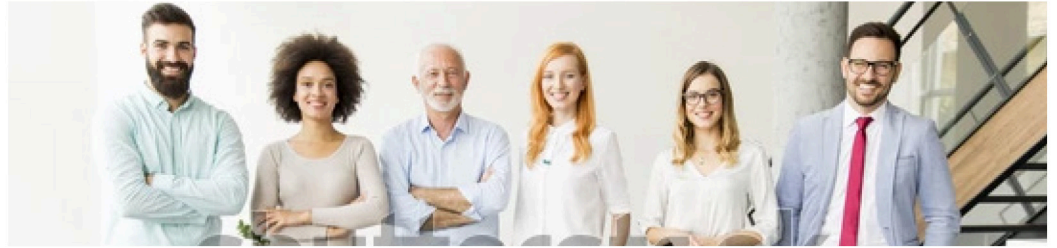











Ihr persönliches Bildungsangebot



Akademische Weiterbildung

Seminarnummer: 2021

Finance-Business-Partnering

 Termin	19.05.2022 - 30.09.2022	 Ansprechpartnerin	Sarina Mittag Tel.: 030/319909-512 Fax: 030/319909-555 Mail: sarina.mittag@bbw-hochschule.de
 Abschluss	bbw Zertifikat		
 Unterrichtsform	Seminar		
 Dauer	4 Module à 2 Tage		
 Gebühr	Insgesamt 4.760 Pro Modul 1.190 €* bbw MitgliederrabattInsgesamt 3.960 Pro Modul 990 * Dieses Seminar ist von der Umsatzsteuer befreit.	 Veranstaltungsort	Charlottenburg, Haus der Wirtschaft Am Schillertheater 2 10625 Berlin
Förderung	Selbstzahler		

Perspektiven

• Profiling und Erstcoaching • Hohe Praxis- und Toolorientierung • Fokussierung auf Praktikabilität • Rollen- und Phasenbezug • Ansprechpartner aus Praxis und Wissenschaft • Stärken der Souveränität in der Rollenwahrnehmung

Inhalte

Modul 1: Strategischer Influencer und Communicator (Präsenz-Modul* 19./20.05.2022)

- Integration strategiebeneinflussender Faktoren
- Setzen von wertschöpfungsbezogenen Prioritäten
- Aktives Zuhören, Frage- und Feedbacktechniken (Teil 1) Bewusste Kommunikation beginnt mit der Selbstwahrnehmung - Persönliche Kommunikationskompetenz auf Basis des LIFO-Profile®

Modul 2: Business Partner und Conflict Manager (Remote-Modul* 23./24.06.2022)

- Professionelles Agieren als Berater und Coach
- Bedarfs- und Stakeholder-Analyse
- Aktives Zuhören, Frage- und Feedbacktechniken (Teil 2)
- Mit Konfliktkompetenz zu mehr Erfolg - persönliche Konfliktkompetenz auf Basis der Conflict Dynamics Profile®

Modul 3: Change und Relationship Manager (Remote-Modul* 25./26.08.2022)

- Implementierung und Steuerung von Veränderungsprozessen
- Veränderungen beginnen im Kopf - Erkenntnisse der Neuro-Science für erfolgreiche Transformationsprozesse
- Du musst selbst zu der Veränderung werden, die du in der Welt sehen willst - Persönliche Veränderungskompetenz auf Basis des EMP-Profiles

Modul 4: State of the Art (Präsenz-Modul* 29./30.09.2022)

- Schlüsselaspekt zur Positionierung "auf Augenhöhe"
- Finance Business Partner Contract® als verbindlicher Leitfaden für die eigene Positionierung im Unternehmen
- Persönlicher Kompetenz-Entwicklungsleitfaden für wirkungsvolles Finance Business Partnering

*Änderungen der Durchführungsform der einzelnen Module (Präsenz/Remote) können sich durch die jeweilige Pandemiesituation ergeben.

Zielgruppe

Die Qualifizierung richtet sich ebenso an junge wie an erfahrene Expert*innen und Führungskräfte im Finance / Controlling-Bereich und vergleichbaren Business-Funktionen

Enthaltene Leistungen

Arbeitsunterlagen, Live-Coachings, gemeinsames Mittagessen, verschiedene Locations
